

POWER LAB

<https://powerlab.exclusive-networks.it>



**Cross & Up
Selling**



**Showroom
Live o Remoto**



**Open to Reseller
& End User**



**Excellence
Showcase**



**Knowledge
Sharing**

Exclusive Networks Italia

Exclusive Networks è il distributore a valore aggiunto (VAD) specializzato in **Cybersecurity** e **Cloud Transformation**.

Si distingue per la capacità di **selezionare vendor emergenti** e **visionari**, riuscendo ad anticipare le necessità del mercato e **identificando nuovi trend tecnologici**.

In quest'ottica nasce **PowerLab**, un ambiente fisico e virtuale di **Knowledge Sharing** per presentare le **integrazioni tra le soluzioni** dei nostri vendor.

PowerLab: testare le potenzialità

Il mercato crea nuove necessità e l'universo tecnologico è in continua espansione: è proprio qui che si colloca **PowerLab**, offrendo la possibilità di conoscere le possibili integrazioni tra diversi prodotti **per incrementare il business**.

In questa area dedicata saranno messe a disposizione tecnologie differenti per **testare decine di configurazioni già implementate** e **toccare con mano le soluzioni**.

Il sito dedicato a **PowerLab** contiene un calendario degli eventi in continua evoluzione, con sempre nuovi brand che si aggiungono all'offerta di sperimentazione condivisa. Tramite form è possibile richiedere **ulteriori informazioni e sessioni ad hoc** oltre a quelli programmate.

Torino

Via Umbria 27/A,
10099 San Mauro Torinese (TO) – Italy
+39 011 2747.6

Milano

Via Montefeltro, 6/A Palazzo B,
20156 Milano (MI) – Italy
+39 02 36538.520

Roma

Viale Giorgio Ribotta 11,
00144 Roma (RM), c/o Centro Regus – Italy
+39 011 2747.6

www.exclusive-networks.it
marketing.it@exclusive-networks.com
training.it@exclusive-networks.com



Keypoint - Benefici



Cross & Up Selling

È uno strumento facile e intuitivo per **individuare assieme al cliente** le integrazioni tra i diversi prodotti.



Showroom Live o Remoto

Puoi mostrare, in **modalità LIVE** o in **REMOTO**, le possibili integrazioni e le soluzioni in azione. È un modo per ottimizzare i tempi e **ridurre i costi relativi alla POC onsite**.



Open to Reseller & End User

È possibile noleggiarlo per **erogare demo ai clienti** riducendo la necessità di acquistare appliance NFR.



Excellence Showcase

Fondamentale per dimostrare l'**eccellenza dell'implementazione delle soluzioni**. È un valore aggiunto rispetto alla concorrenza e permette di accreditarsi come **Trusted Advisor**.



Knowledge Sharing

È uno strumento di condivisione interna, un **acceleratore di vendita**. È fondamentale, con un valore tangibile, perché consente di analizzare tutti gli **scenari di implementazione** delle varie funzionalità, a cui aggiungere **servizi ad hoc**.

PowerLab
in cifre

10+

VENDOR

20+

INTEGRATION

30+

HOST

70+

CONFIGURATION